



RESULTADOS

PRIMER SEMESTRE 2026

AVISO LEGAL

ESTE DOCUMENTO HA SIDO ELABORADO EXCLUSIVAMENTE CON FINES INFORMATIVOS

La información contenida en este documento no ha sido verificada por terceros independientes; en este sentido, no existe ninguna garantía expresa o implícita sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o las opiniones o declaraciones expresadas en él.

Este documento puede contener manifestaciones sobre previsiones y estimaciones a futuro que no deben tomarse como una garantía de rendimiento o resultados futuros por estar sujetos a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales están fuera del control de CAF y podrían causar que los resultados reales pudieran diferir materialmente de los expresados o implícitos en dichas previsiones y estimaciones.

Por lo tanto, en ningún caso debe interpretarse como un consejo o recomendación para comprar, vender o participar en las acciones de CAF, o cualquier otro valor o inversión alguna, ni aspira a ofrecer cualquier tipo de producto o servicio financiero.

La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha del documento y están sujetas a verificación, terminación y cambio sin previo aviso. CAF no asume ninguna obligación de actualizar o revisar públicamente las estimaciones y previsiones, ya sea como resultado de nueva información, de eventos futuros o de otras circunstancias.

Cualquier decisión tomada por un tercero como consecuencia de la información contenida en este documento es bajo único y exclusivo riesgo y responsabilidad de dicho tercero, y ni CAF, ni sus filiales o representantes serán responsables de ningún daño, ni asume responsabilidad de ningún tipo derivado del uso de este documento o de su contenido.

Este documento y la información contenida en el mismo son propiedad de CAF y no podrá ser copiado, reproducido, publicado o distribuido, total o parcialmente, sin el consentimiento previo por escrito de CAF.

ÍNDICE

- 1/ DESTACADOS 1S 2026
- 2/ INFORMACIÓN FINANCIERA
- 3/ INFORMACIÓN BURSÁTIL
- 4/ SOSTENIBILIDAD
- 5/ PERSPECTIVAS
- 6/ ANEXOS

1/ DESTACADOS 1S2026

1.1 PRINCIPALES MAGNITUDES

LOGROS COMERCIALES DE RELEVANCIA, EJECUCIÓN SÓLIDA DE LA CARTERA Y FORTALEZA FINANCIERA EN LA PRIMERA MITAD DEL AÑO

Contratación 4.035 M€ +31% vs 1S2025	Ventas 2.527 M€ +16% vs 1S2025	Book-to-bill 1,6x	Cartera 17.743 M€ +9% vs 31/12/2025	/ Alta captación y cartera en máximos / Crecimiento del resultado por encima del 30% en un semestre de aumento de actividad y expansión de márgenes / Solaris registra cifras récord desde su adquisición por parte de CAF en 2018, incrementando sustancialmente su aportación al Grupo / Generación de caja positiva y fortalecimiento de balance
EBIT 150 M€ +32% vs 1S2025	Mg EBIT 5,9% +0,7p.p. vs 1S2025	Resultado neto atribuible 99 M€ +36% vs 1S2025		
Cash flow 12 M€	DFN 176 M€	DFN/EBITDA 0,5x		
Sostenibilidad Positivos avances en la ejecución del Plan Director de Sostenibilidad				

HITOS DE RELEVANCIA

INVERSIONES ESTRATÉGICAS QUE SOSTIENEN EL CRECIMIENTO FUTURO DEL GRUPO

/ Consolidación de la presencia industrial y operativa de CAF en países y actividades clave

Nuevas instalaciones de mantenimiento

- Inauguración de una nueva instalación de mantenimiento ferroviario en Manchester

Ubicación estratégica, cerca de algunos clientes de relevancia.

Dedicada inicialmente a la revisión y mantenimiento de componentes críticos (ruedas y bogies), con previsión de incremento de este alcance en el futuro.

En la actualidad, CAF ejecuta 14 contratos de mantenimiento en Reino Unido.



- Construcción y equipamiento de 2 centros de mantenimiento ferroviario en Alemania

Ubicados en las localidades de Gelsenkirchen y Neubeckum.

Previsión de finalización de la inversión en 2027.

Albergarán el mantenimiento de los trenes BEMU de VRR/NWL durante 30 años.

Finalización de la segunda nave de pruebas ferroviarias en Beasain

Instalación moderna, versátil y de gran capacidad, operativa a partir de sept/2026.

Inversión necesaria para la ejecución de los proyectos en cartera y para el impulso del crecimiento del negocio.



Solaris amplía su capacidad de producción y acelera su estrategia de crecimiento

Nueva nave de producción de 7.000m² en Polonia: Incremento de capacidad actual en 500 buses/año aproximadamente, asegurando el camino hacia la producción de más de 2.000 buses/año.

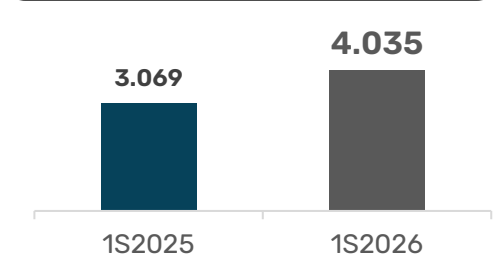
47.000m² adicionales de terreno asegurados para futuras ampliaciones.



1.2 CONTRATACIÓN

ALTA CAPTACIÓN EN EL SEMESTRE, CON LA INCORPORACIÓN DE NUEVOS CONTRATOS FERROVIARIOS DE ALTO INTERÉS ESTRATÉGICO

TOTAL (M€)



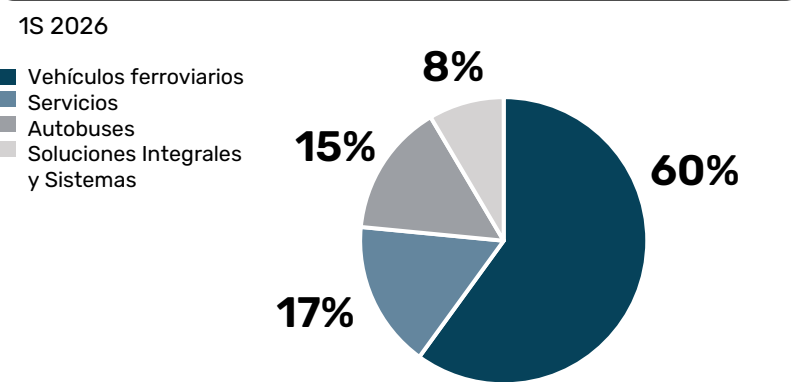
Ferroviario	1.939	3.431
Autobuses	1.130	604

- El **pipeline** continúa siendo robusto en ambos segmentos:

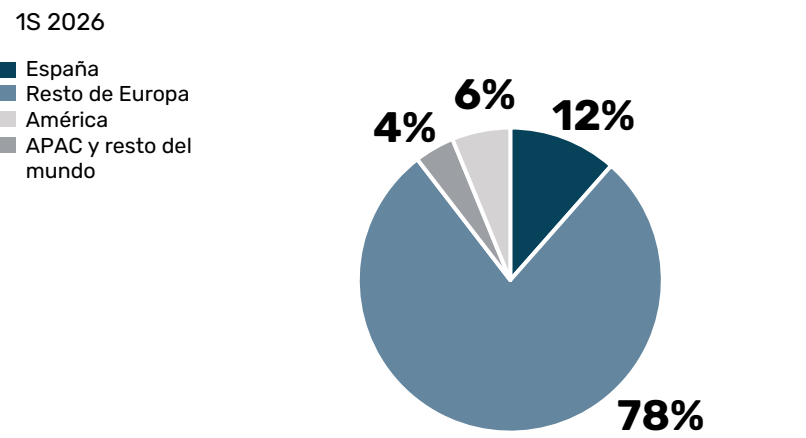
Ferroviario: alta concentración de oportunidades en el continente europeo, el mayor mercado ferroviario mundial. Oportunidades adicionales en otras geografías.

En **autobuses**, el grueso del **pipeline** se circunscribe al mercado principal de Solaris (segmento urbano en Europa Continental). Oportunidad de captación adicional en nuevos mercados (segmento urbano en Norteamérica y segmento interurbano en Europa).

DISTRIBUCIÓN DE LA CONTRATACIÓN POR LÍNEA DE ACTIVIDAD (%)



DISTRIBUCIÓN DE LA CONTRATACIÓN POR ÁREA GEOGRÁFICA (%)



/ Al contrato de gran tamaño firmado a comienzos de 2026 con SNCB se suman otros de relevancia formalizados en el 2T2026 en el ámbito de los servicios y de la señalización ferroviaria.

/ **Btb=1,6** en el conjunto del Grupo en el 1S2026.

Btb=2,0 en ferroviario

Btb=0,7 en autobuses, por el efecto del elevado crecimiento de las ventas en el semestre.

/ La contratación ferroviaria en el 2T2026 incluye, entre otros:

- Proyecto integral con conducción automática CBTC en GoA4 para Metro Nápoles (Italia)
- Contratos de mantenimiento para Suecia y Noruega

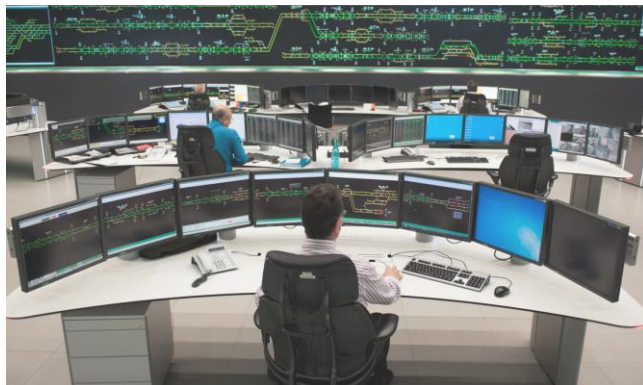
/ **Captación de 725 autobuses** en el semestre, **>80% de ellos cero emisiones**.

/ Por geografías, **Europa continúa predominando en la contratación del Grupo**, si bien se ha acentuado en 2026 por la contribución del proyecto firmado con SNCB.

1.2 CONTRATACIÓN

CONTRATOS EN TECNOLOGÍAS Y SEGMENTOS PRIORITARIOS

/ Principales contrataciones anunciadas y firmadas en el 2T2026

**PROYECTO INTEGRAL DE METRO CON SEÑALIZACIÓN CBTC PARA NÁPOLES (ITALIA)**

- **CAF lidera el consorcio para la ejecución del proyecto integral** de la nueva Línea 10 del Metro de Nápoles en su Lote 2, que abarca el diseño e implementación del sistema automático de metro.
- Acuerdo firmado con E.A.V. S.r.l., operadora de transporte de la región italiana de Campania.
- El alcance del acuerdo incluye el sistema de señalización CBTC/ATO GoA4, el Centro de Control Operativo, el suministro de la flota de trenes, los equipos de taller y su mantenimiento integral, entre otros.
- Fase inicial del contrato adjudicado al consorcio en el que participa CAF con valor de **259M€, ampliable hasta 630M€** con las opciones ejecutables.

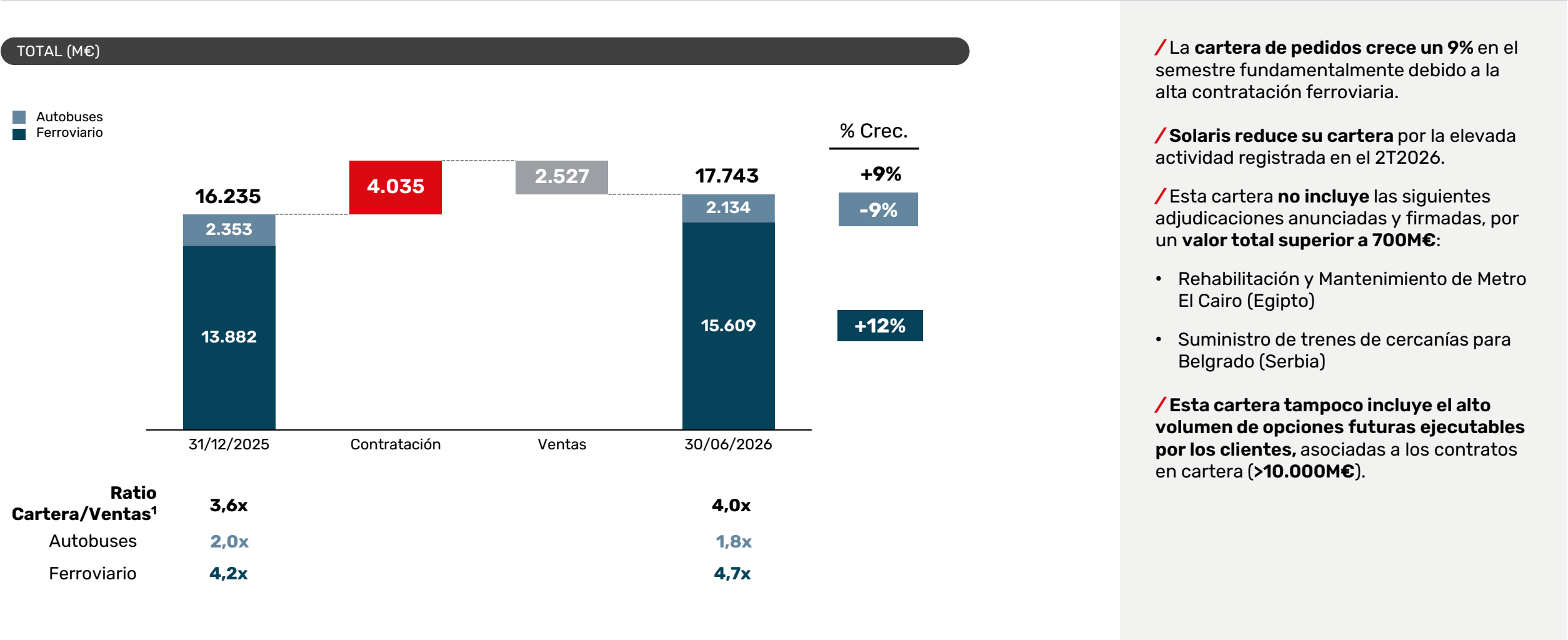
**SERVICIOS DE MANTENIMIENTO EN SUECIA Y NORUEGA**

- **EuroMaint** ha firmado nuevos contratos de mantenimiento ferroviario a largo plazo en Suecia y Noruega, por un **valor estimado de 300M€**.
- Los acuerdos incluyen:
 - El mantenimiento de la flota de 99 trenes regionales X61 en el sur de Suecia por un período de 9 años.
 - La renovación plurianual del mantenimiento de la flota de locomotoras Rc/Rd del operador logístico Green Cargo.
 - El mantenimiento de vehículos ferroviarios utilizados en trabajos y obras de infraestructura en Noruega durante al menos 4 años, en virtud del contrato firmado con Bane NOR, gestor nacional de la infraestructura ferroviaria noruega.

**TRUST
IN MOTION**

1.3 CARTERA DE PEDIDOS

CARTERA DE PEDIDOS EN MÁXIMOS, IMPULSANDO EL CRECIMIENTO FUTURO



% Crec.

+9%

-9%

+12%

Ratio

Cartera/Ventas¹

3,6x

4,0x

Autobuses

2,0x

1,8x

Ferroviario

4,2x

4,7x

/ La cartera de pedidos crece un 9% en el semestre fundamentalmente debido a la alta contratación ferroviaria.

/ Solaris reduce su cartera por la elevada actividad registrada en el 2T2026.

/ Esta cartera **no incluye** las siguientes adjudicaciones anunciadas y firmadas, por un **valor total superior a 700M€**:

- Rehabilitación y Mantenimiento de Metro El Cairo (Egipto)
- Suministro de trenes de cercanías para Belgrado (Serbia)

/ Esta cartera **tampoco incluye** el alto volumen de opciones futuras ejecutables por los clientes, asociadas a los contratos en cartera (>10.000M€).

¹Ratio a 30/06/2026 calculado sobre las ventas del año 2025.

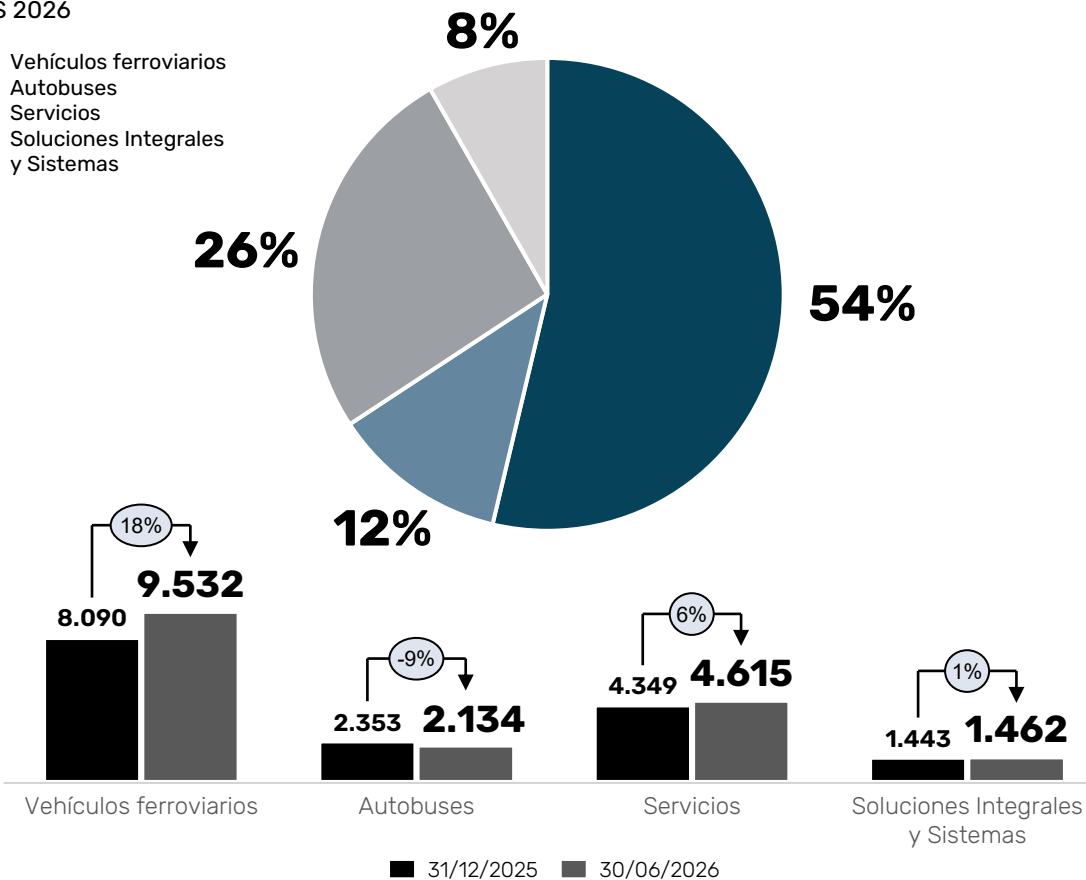
1.3 CARTERA DE PEDIDOS

EL GRAN VOLUMEN DEL CONTRATO FIRMADO CON SNCB RECONFIGURA EL REPARTO DE LA CARTERA ACUMULADA EN ESTA PRIMERA MITAD DEL AÑO

DISTRIBUCIÓN DE LA CARTERA POR LÍNEA DE ACTIVIDAD (%)

1S 2026

■ Vehículos ferroviarios
■ Autobuses
■ Servicios
■ Soluciones Integrales y Sistemas

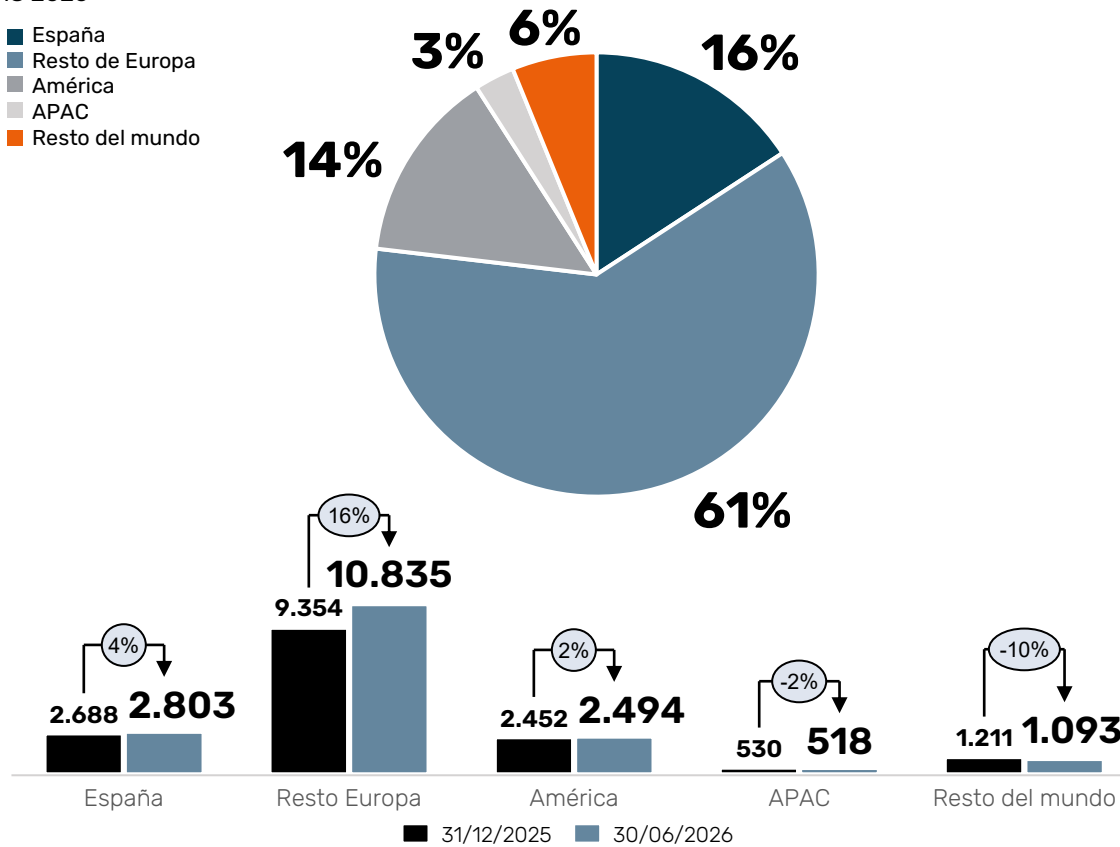


Incremento de la cartera de pedidos en todas las líneas de actividad salvo en Autobuses, que la disminuye por la alta ejecución en el período.

DISTRIBUCIÓN DE LA CARTERA POR ÁREA GEOGRÁFICA (%)

1S 2026

■ España
■ Resto de Europa
■ América
■ APAC
■ Resto del mundo



Cartera con alcance global.
Europa gana relevancia y concentra el 77% de la cartera de pedidos del Grupo a 30/06/2026.

2/ INFORMACIÓN FINANCIERA

2.1 CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

EL RESULTADO NETO CRECE UN 36% COMO CONSECUENCIA DEL AUMENTO DE ACTIVIDAD Y DE LA MEJORA DE LA RENTABILIDAD

/ El resultado neto roza los 100M€ en un semestre

(millones de euros)	1S2025 ⁽¹⁾	1S2026 ⁽¹⁾	Var. 1S2026/1S2025 ⁽¹⁾
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIOS	2.174	2.527	+16%
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN - EBIT	114	150	+32%
% Margen EBIT	5,2%	5,9%	
Resultado financiero	(17)	(19)	+11%
Ingresos financieros	11	8	-26%
Gastos financieros	(25)	(27)	+9%
Diferencias de cambio	(2)	1	
Otros gastos/ingresos financieros	(1)	0	
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	8,0	6,6	-18%
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	104	137	+31%
Impuesto sobre beneficios	(28)	(35)	+26%
Resultado neto después de impuestos	76	102	+34%
Intereses minoritarios	3,0	2,6	-14%
RESULTADO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA	73	99	+36%

/ Las ventas del semestre avanzan a **doble dígito (+16%)**, fundamentalmente por el importante volumen de autobuses entregados.

/ El aumento de la actividad y el progreso de la rentabilidad (+0,7 p.p.) **mejoran sustancialmente el Resultado de explotación (+32%)**.

/ **Resultado financiero sin variaciones relevantes** debido a la estabilidad de la estructura de deuda del Grupo.

/ El **Resultado antes de impuestos se sitúa en 137M€**, sobre el que aplica una **tasa fiscal resultante del 26%**, ligeramente inferior al ejercicio precedente.

/ Como resultado de lo anterior, el **Resultado neto atribuido alcanza 99M€** en el primer semestre, cifra que representa un **relevante +36% interanual**.

⁽¹⁾ Cifras absolutas redondeadas a millones de euros. Variación interanual considerando cifras absolutas exactas, sin redondear.

2.1 CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

NOTABLE CRECIMIENTO DE LAS VENTAS CONSOLIDADAS DEBIDO AL FUERTE AUMENTO DEL SEGMENTO DE AUTOBUSES

Las ventas ferroviarias crecen positivamente en el primer semestre, en línea con lo anticipado

VENTAS

CONSOLIDADO

+16%

2.174

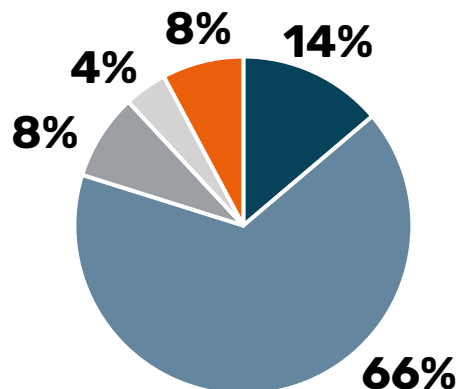
1S2025

2.527

1S2026



■ España
■ Resto de Europa
■ América
■ APAC
■ Resto del mundo



FERROVIARIO

+3%

1.655

1S2025

1.703

1S2026

% s/ventas

76%

% s/ventas

67%

- Tras una disminución temporal de las ventas por efectos contables en el 1T2026 (-5%), el **negocio ferroviario presenta un crecimiento acumulado positivo de las ventas del 3% a cierre del primer semestre, tal y como estaba previsto.**
- Continúa la **afección del conflicto en Oriente Medio** en la ejecución de proyectos ferroviarios en esa región, si bien **no presenta un impacto material.**

AUTOBUSES

+59%

519

1S2025

824

1S2026

% s/ventas

24%

% s/ventas

33%

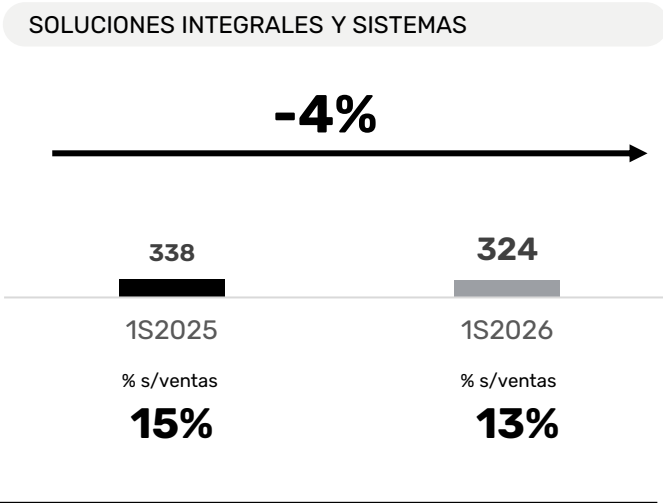
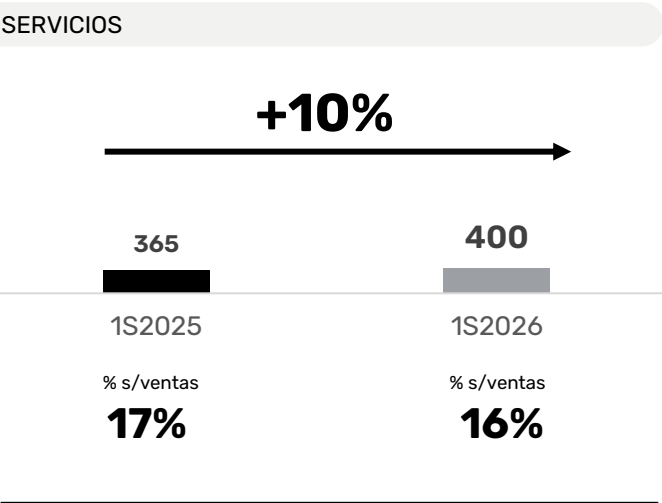
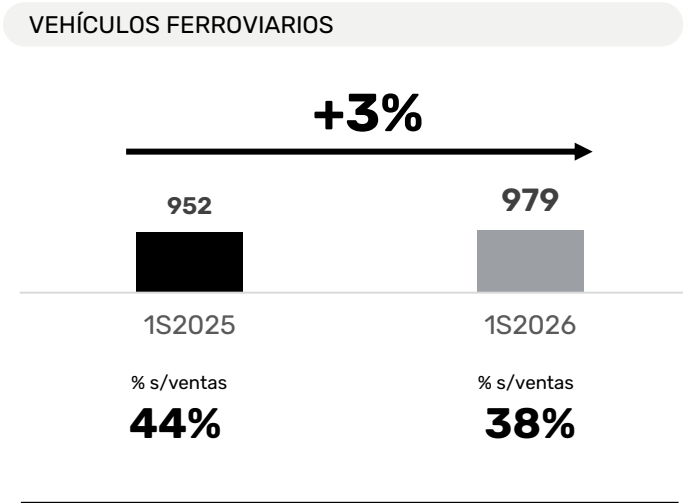
- Fuerte incremento** de las ventas, motivado por:
 - El elevado volumen de entregas planificado y realizado en el primer semestre de 2026, a diferencia del año anterior en el que el mayor volumen se concentraba en el segundo semestre. Así, las **entregas en el 1S2026 han crecido un +41% interanual**, mientras que el **2S2026 presentará un perfil de entregas similar al de ejercicios anteriores.**
 - Mayor proporción de autobuses cero emisiones** entregada (90% vs 68%) y el **mayor precio unitario** de los mismos vs 1S 2025.

2.1 CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

LA FABRICACIÓN DE VEHÍCULOS Y LA PRESTACIÓN DE SERVICIOS DE MANTENIMIENTO DINAMIZAN LAS VENTAS FERROVIARIAS

/ Disminución de las ventas de soluciones integrales y sistemas por la progresiva finalización de proyectos llave en mano

VENTAS FERROVIARIAS



- Los proyectos que más han contribuido a las ventas en el período han sido: unidades de metro para Madrid (España), unidades regionales para New South Wales (Australia) y para SNCF (Francia), y tranvías para Tel Aviv (Israel) y para Roma (Italia).
- El **incremento de la actividad de mantenimiento** de vehículos ferroviarios en Sudamérica, Reino Unido e Italia sostienen el crecimiento de la actividad de servicios en el período.
- La **menor aportación de proyectos integrales** se ha visto parcialmente compensada por el **incremento de las ventas en las actividades de señalización ferroviaria y de rehabilitación de trenes**, que contribuyen de manera creciente al Grupo.

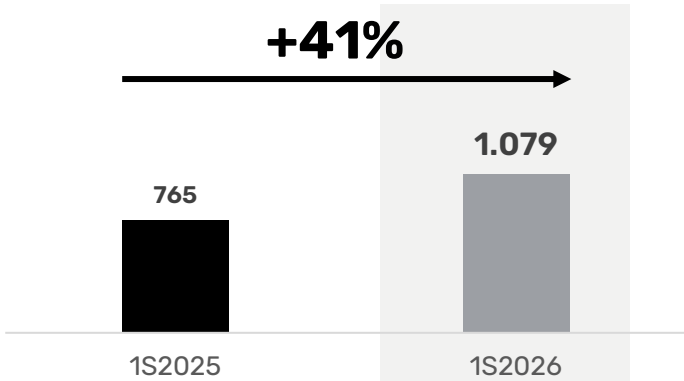
2.1 CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

SOLARIS PROTAGONIZA UN SEMESTRE RÉCORD EN VOLUMEN DE ENTREGAS Y EN EL PESO DE CERO EMISIONES

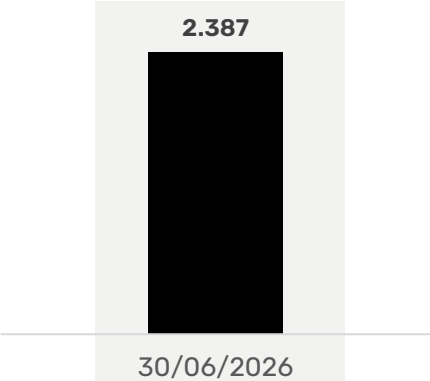
/ El desempeño del semestre representa una base operativa sólida para la aspiración futura del negocio

VENTAS AUTOBUSES

Nº DE AUTOBUSES ENTREGADOS



Nº DE AUTOBUSES EN CARTERA



Cero emisiones	% autobuses eléctricos (eléctrico e hidrógeno)	64%	81%	62%	Incluye contrato de volumen en Canadá
	% trolebuses	4%	9%	19%	
Bajas emisiones	% autobuses híbridos	7%	2%	12%	
	TOTAL % autobuses emobility (cero y bajas emisiones)	75%	92%	93%	

/ Solaris entrega **la cifra récord de 1.079 autobuses** en el 1S2026 (+41% interanual), en cumplimiento del plan de entregas para el año, que presenta un reparto más equilibrado entre trimestres en comparación con ejercicios anteriores que mostraron una alta concentración en el 4T.

/ **Repunte de la proporción de autobuses cero emisiones** entregada (pasa del 68% al 90%), marcando un **máximo histórico** y poniendo de manifiesto la **capacidad operativa de Solaris en la ejecución de una cartera altamente exigente**.

/ Dentro de la gama cero emisiones, vuelve a destacar el **aumento de entregas de autobuses eléctricos** (con baterías o de hidrógeno), que aglutina el 81% del total de las entregas (873 autobuses frente a 489 autobuses entregados en el 1S 2025). La entrega de **trolebuses también aumenta** (95 unidades frente a 33 en el 1S 2025) **a las puertas del inicio de las entregas de trolebuses al nuevo mercado canadiense**.

/ La **cartera de pedidos** a fin de junio se compone de 2.387 unidades urbanas, con **compromisos de entrega hasta 2028, en Europa, EEUU y Canadá**.

2.1 CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

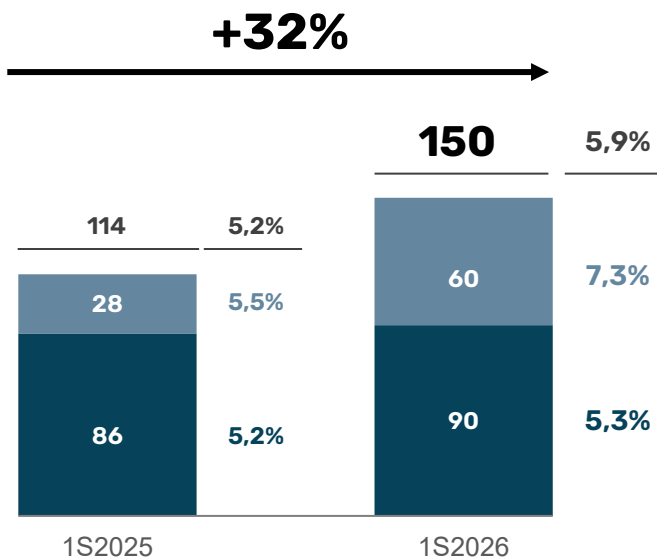
IMPULSO DE LA RENTABILIDAD Y EXPANSIÓN NOTABLE DEL RESULTADO EN LA PRIMERA MITAD DEL AÑO

/ Solaris experimenta una evolución muy positiva del margen que le lleva a duplicar su EBIT en un año

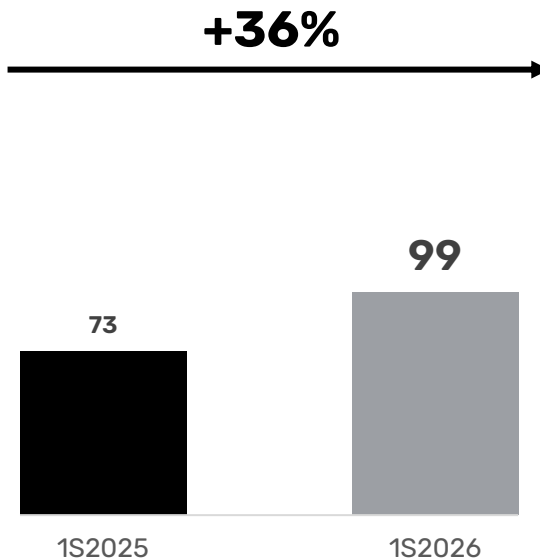
RESULTADO

EBIT (M€) y Margen EBIT (%)

Autobuses
Ferroviario



RESULTADO NETO TRAS INTERESES MINORITARIOS (M€)



/ El **EBIT** crece un **32%**, hasta 150M€.

/ El aumento del Resultado neto es **sensiblemente superior (+36%)**, hasta situarse en **99M€**.

Por segmentos:

Ferroviario

Mejora moderada de la rentabilidad en la ejecución de una cartera aún impactada parcialmente por la inflación.

Autobuses

Repunte de la rentabilidad (+1,8p.p.) hasta situarse en el **nivel máximo registrado desde su adquisición** por parte del Grupo CAF en 2018, gracias fundamentalmente al mix de proyectos ejecutados y a una mayor eficiencia operativa.

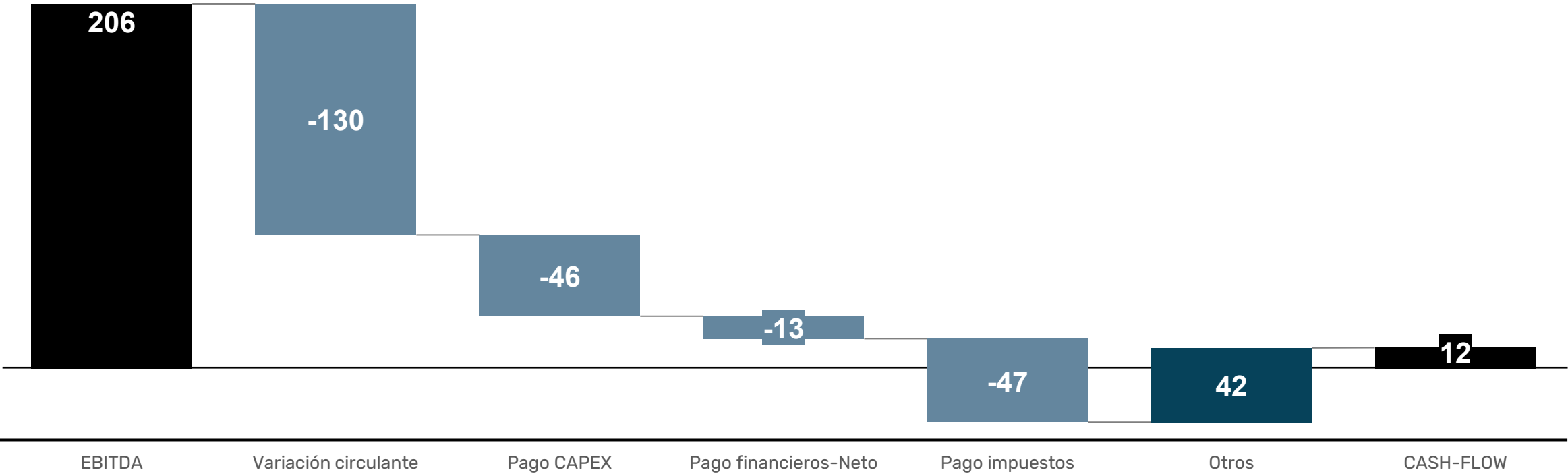
El EBIT de Solaris crece un 114% en un año, hasta 60M€, por el incremento de actividad registrado y la notable mejora de la rentabilidad.

2.2. CASH FLOW

GENERACIÓN DE CAJA POSITIVA POR EL AUMENTO DEL RESULTADO Y PESE AL INCREMENTO DE LA INVERSIÓN EN CIRCULANTE Y CAPEX

BRIDGE EBITDA-CASH FLOW (M€)

1S 2026

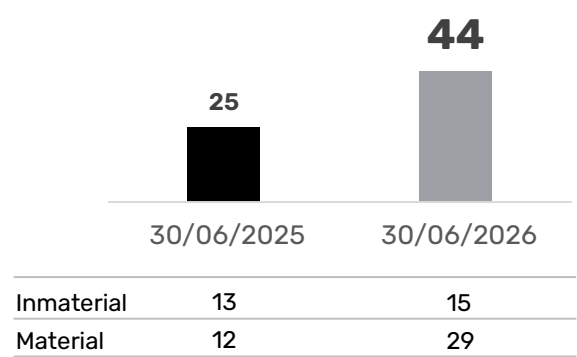


2.3. BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

FORTALECIMIENTO DEL BALANCE CON UN AUMENTO DEL PATRIMONIO NETO Y LA REDUCCIÓN DE LA DEUDA NETA

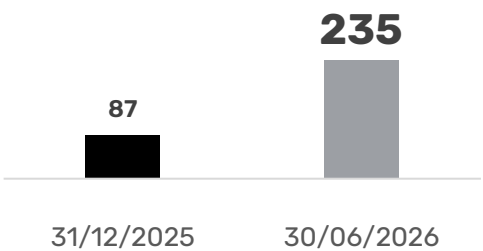
(millones de euros)	31/12/2025	30/06/2026
Activos Fijos	1.211	1.173
Inversión en Circulante	87	235
ACTIVO NETO	1.298	1.408
Patrimonio Neto	988	1.043
Deuda Financiera Neta	188	176
Otros activos y pasivos	122	189
PATRIMONIO Y PASIVO NETO	1.298	1.408

CAPEX (MATERIAL + INMATERIAL) (M€)



- **Aumento del CAPEX**, especialmente en activos materiales relacionados con el **aumento de capacidad**.
- Previsión de **aceleración del CAPEX en el segundo semestre**, en línea con lo previsto en el plan anual.

CIRCULANTE NETO (M€)



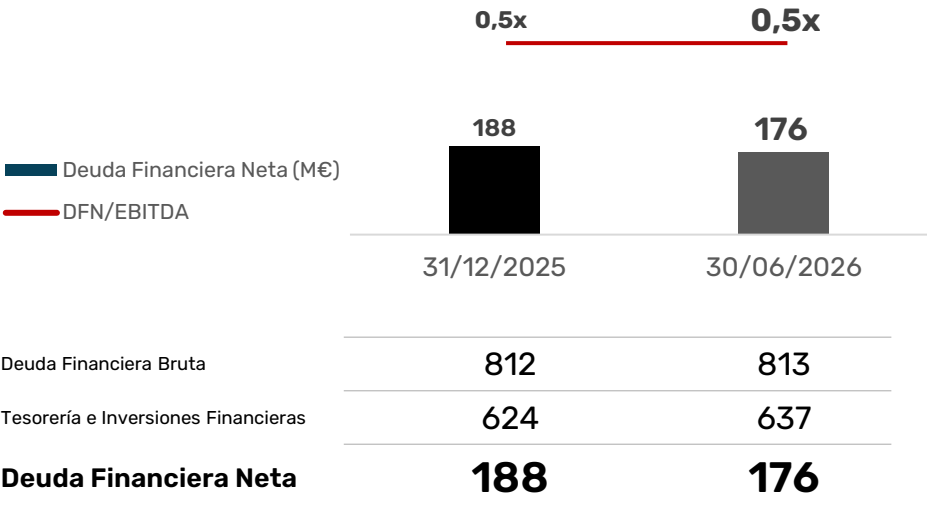
- **Incremento del circulante** asociado al aumento de actividad y acentuado por la calendarización de los cobros.

2.3. BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

POSICIÓN FINANCIERA ROBUSTA Y BAJO CONTROL

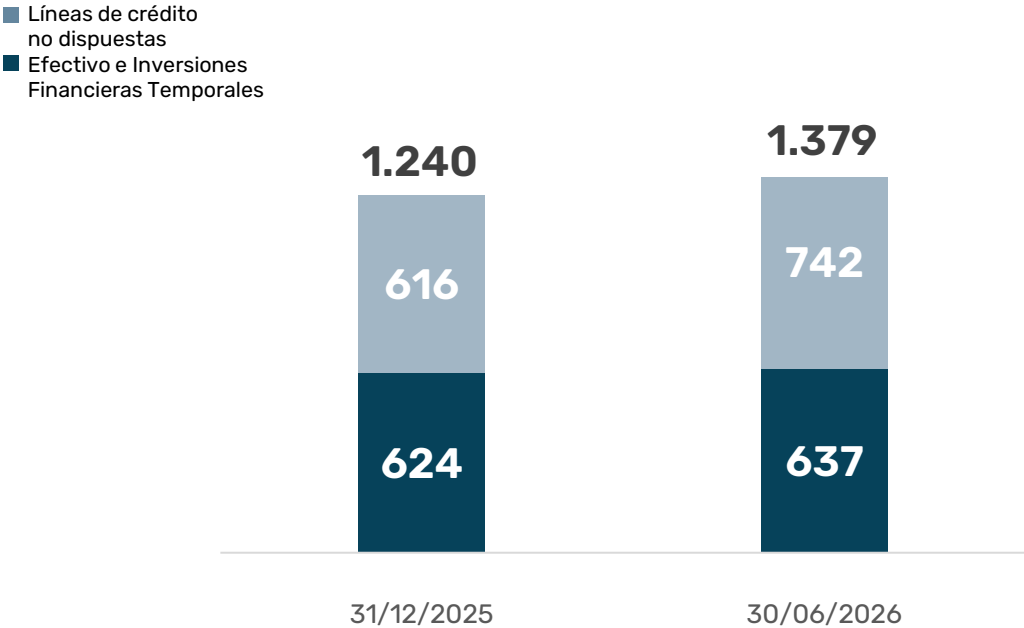
/ Estabilidad de la ratio DFN/EBITDA y amplia liquidez disponible

DEUDA FINANCIERA NETA (M€)



• La deuda bruta se mantiene mientras la tesorería aumenta ligeramente.

LIQUIDEZ (M€)



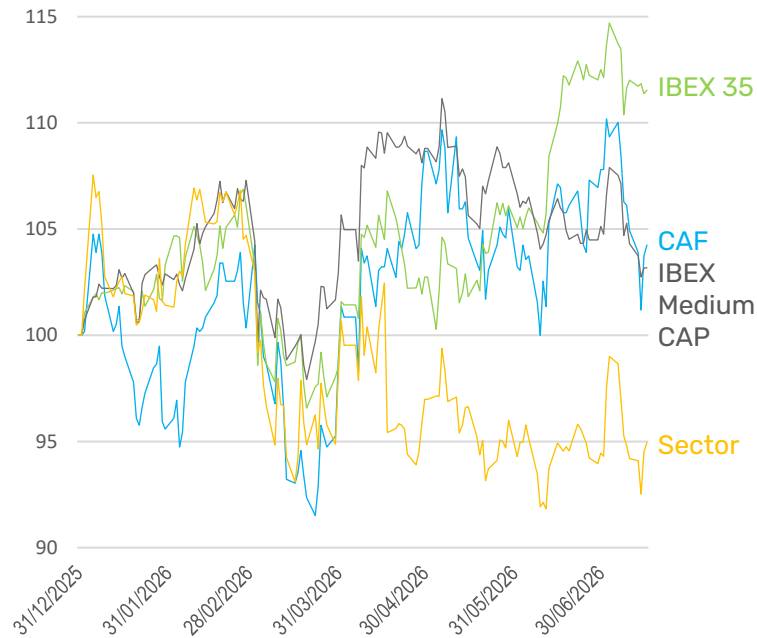
• Crece el tamaño de las líneas de crédito no dispuestas, ampliando la liquidez disponible.

3/ INFORMACIÓN BURSÁTIL

REVALORIZACIÓN BURSÁTIL DE CAF (+8%) EN LA PRIMERA MITAD DEL AÑO

/ Los analistas revisan al alza el precio objetivo de CAF y continúan recomendando mayoritariamente COMPRAR la acción de CAF

EVOLUCIÓN CAF VS IBEX Y SECTOR¹

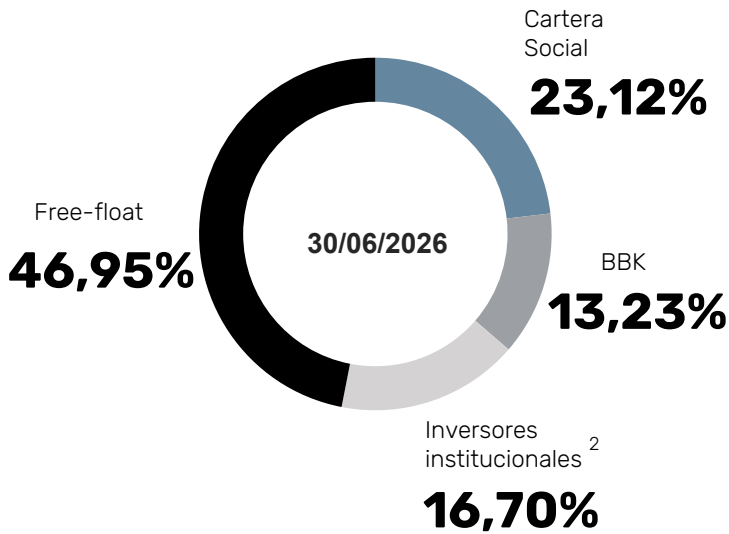


Fuente: Factset.

INDICADORES BURSÁTILES

	30/06/2026
Capitalización bursátil (euros)	2.176.827.625
Nº de acciones	34.280.750
Último precio cotización (euros)	63,5
Precio máximo cotización (euros)	65,9
Precio mínimo cotización (euros)	51,4
Volumen negociado (miles de acciones)	3.480
Efectivo negociado (miles de euros)	207.179

ESTRUCTURA ACCIONARIAL



¹ A 16 de julio de 2026. Evolución del sector medida como la evolución promedio de los 4 siguientes competidores: Alstom, Stadler, CAF y Talgo. Fuente: Factset.

² Incluye inversores con una participación superior al 3% o un 1% en el caso de inversores con sede en paraísos fiscales (Fuente: CNMV). Incluye también las acciones en autocartera asociadas al contrato de liquidez.

4/ SOSTENIBILIDAD

POSITIVOS AVANCES EN LA EJECUCIÓN DEL PLAN DIRECTOR DE SOSTENIBILIDAD

/ Actuaciones destacadas en el 1S 2026

AMBIENTAL

- Avances en la reducción de las emisiones de alcance 2 mediante la **ampliación del suministro eléctrico contratado con Garantía de Origen**.

SOCIAL

- El compromiso de CAF con las personas ha sido reconocido con la **certificación Top Employer Regional Europe en España, Francia, Reino Unido, Alemania y Polonia**, un hito que pone en valor las prácticas del Grupo en materia de gestión del talento y el desarrollo de entornos de trabajo seguros, atractivos y de calidad. Asimismo, **CAF ha sido incluida en el ranking Merco Empresas 100**, alcanzando la segunda posición en el sector industrial.

GOBERNANZA

- Arranque del nuevo ciclo estratégico 2027-2030, actualizando, entre otros aspectos, el **Análisis de Doble Materialidad** realizado en 2024. Las conclusiones de este ejercicio aportarán información clave, junto con otros elementos de análisis, para la definición del próximo **Plan Estratégico** y para la actualización paralela del **Plan Director de Sostenibilidad** y de otras herramientas de gestión vinculadas a la sostenibilidad.

/ Principales resultados en el 1S 2026

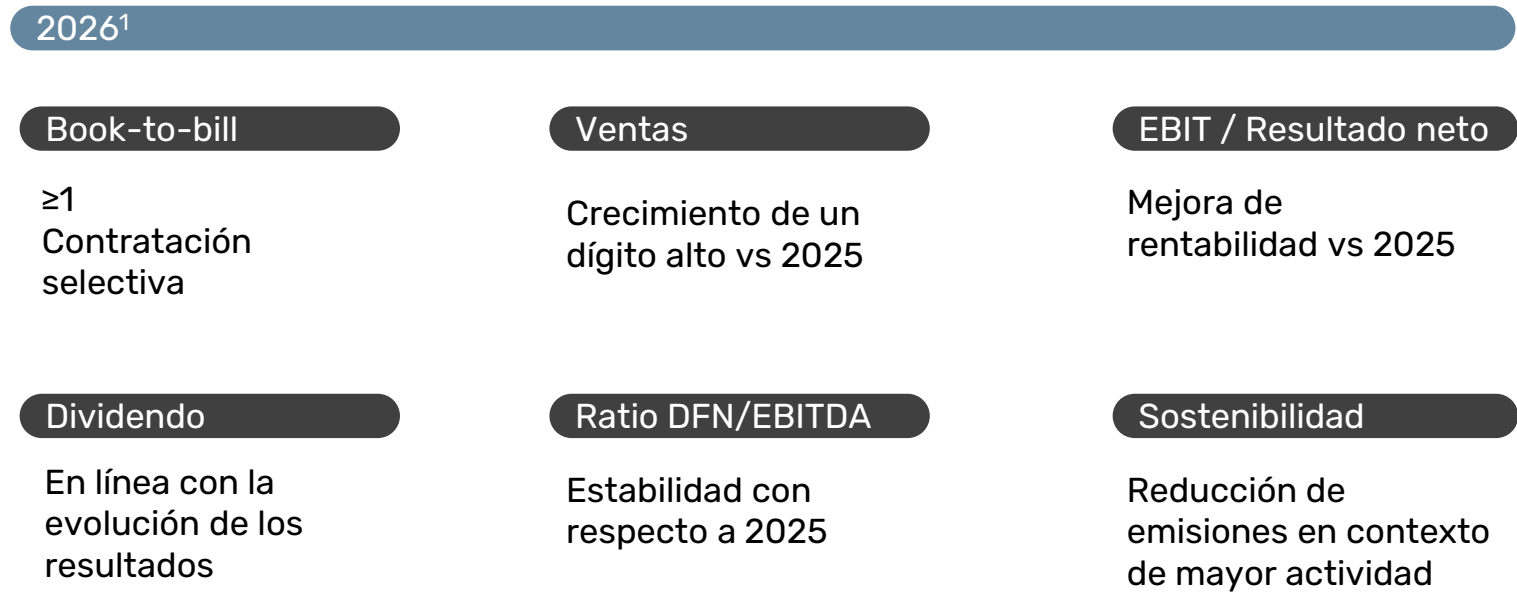
INDICADORES	SENTIDO	REAL FY25	REAL 1S2026	OBJETIVO FY26
Alineamiento Taxonomía UE (volumen negocio)	↑ mejor	86,5%	88,0%	84,0%
Índice de frecuencia	↓ mejor	13,8	14,4	13,5
Valoración CDP	↑ mejor	A	A	A-
Valoración Sustainalytics	↓ mejor	Riesgo bajo	Riesgo bajo	Riesgo bajo
Valoración MSCI	↑ mejor	A	A	A
Valoración S&P Global ESG Score	↑ mejor	66	66	70
Valoración Ecovadis	↑ mejor	80	80	75

5/ PERSPECTIVAS

5. PERSPECTIVAS

CAF REAFIRMA SUS PERSPECTIVAS PARA 2026 Y SE PREPARA PARA EL PRÓXIMO CICLO ESTRATÉGICO 2027-2030

 El nuevo Plan Estratégico será presentado al mercado en el último trimestre de 2026



¹Estas perspectivas excluyen el posible impacto de cualquier potencial operación inorgánica, y están basadas en la hipótesis principal de estabilidad de las perspectivas económicas por parte de los principales organismos internacionales, así como de los actuales conflictos geopolíticos.

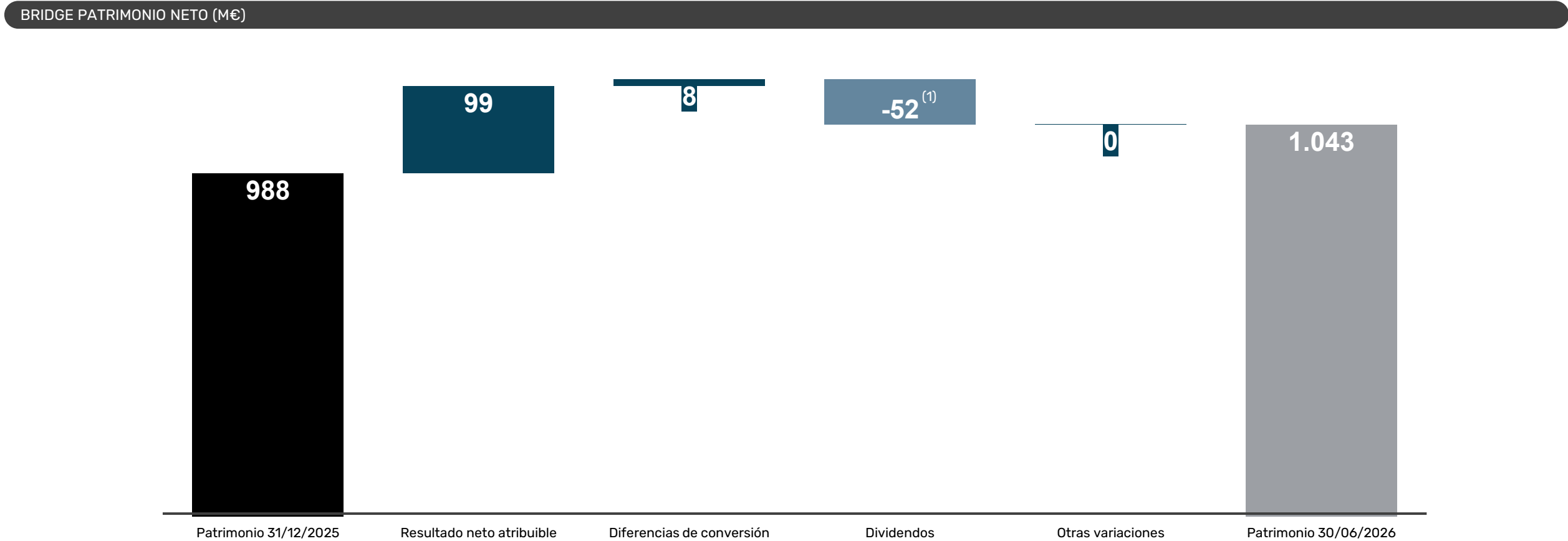
6/ ANEXOS

6.1 DETALLE DE LA CONTRATACIÓN

/ Contratos anunciados e incluidos en la cartera de pedidos en el período enero-junio de 2026

FECHA	PROYECTO	PAÍS	NEGOCIO / ACTIVIDAD	DESCRIPCIÓN	TIPO	CLIENTE	OPCIONES ADICIONALES	IMPORTE (excluidas opciones futuras)
1T2026	SNCB	Bélgica	Ferroviario / Vehículos Ferroviarios	Suministro de 180 coches ferroviarios	Contrato base	Nuevo	Sí	> 1.700M€
1T2026	CBTC Helsinki	Finlandia	Ferroviario / Soluciones Integrales y Sistemas	Implantación de CBTC, suministro de centro de control y sustitución de sistemas de señalización embarcados en flota actual	Contrato base	No nuevo	No	c.60M€
1T2026	Nobina	Suecia	Autobuses	Suministro de 103 autobuses eléctricos	Contrato base	No nuevo	No	> 125M€
1T2026	VR Sverige	Suecia	Autobuses	Suministro de 101 autobuses eléctricos	Contrato base	No nuevo	No	
2T2026	Proyecto integral Nápoles	Italia	Ferroviario / Vehículos Ferroviarios + Soluciones Integrales y Sistemas + Servicios	Proyecto integral que incluye, entre otros, el suministro del sistema de señalización CBTC/ATO, y de la flota de trenes y su mantenimiento.	Contrato base	No nuevo	Sí	-
2T2026	EuroMaint	Suecia y Noruega	Ferroviario / Servicios	Varios contratos para la prestación de servicios de mantenimiento	Contratos base	No nuevo /Nuevo	No	c.300M€

6.2 INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL



¹ Incluye un dividendo bruto ordinario de 1,52142611€/acción (importe resultante de sumar al dividendo bruto de 1,52€/acción aprobado por la Junta General de Accionistas el importe proporcional del dividendo correspondiente a las acciones propias), abonado en julio de 2026.

6.3 AGENDA

Conferencias y roadshows

- **9 de septiembre de 2026**
Autumn Conference Kepler Cheuvreux (París)
- **14 de septiembre de 2026**
UBS Quo Vadis Industrials (Digital)
- **16 de septiembre de 2026**
Iberian Conference Caixabank-BPI (Madrid)
- **9 de octubre de 2026**
Oddo BHF Iberian Digital Forum 2026 (Digital)

Publicación de resultados

- **12 de noviembre de 2026**
Publicación de Resultados 9M 2026



6.4 MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (MARs)

Adicionalmente a la información financiera elaborada según la normativa contable generalmente aceptada (NIIF), el Grupo CAF utiliza en la gestión del negocio recurrentemente y de forma consistente determinadas Medidas Alternativas de Rendimiento (“Alternative Performance Measures”, “APMs” en inglés) que incluyen conceptos de resultado, de balance y de flujo de caja, entendiendo que son útiles para explicar la evolución de su actividad.

El desglose de todas las MARs utilizadas en este documento, así como su definición y, en su caso, la conciliación con los estados financieros se encuentra en el **Informe de Gestión Consolidado que forma parte del Informe del Primer Semestre 2026** disponible en la web de la CNMV (www.cnmv.es) y en la web de la sociedad (www.cafmobility.com), en su apartado 6-Medidas Alternativas de Rendimiento.



www.cafmobility.com



TRUST
IN MOTION