



Inicio de una nueva etapa con José Antonio Fernández Gallar como CEO que ha reforzado la cúpula directiva con Manuel Álvarez, como director general del Grupo, y José María Sagardoy como máximo responsable del área Económico-Financiera

OHL cierra el primer semestre con un Resultado Neto Atribuible Ajustado de -117,5 millones, un 13,3% mejor que en el mismo periodo de 2017

26 / 09 / 2018. OHL ha cerrado el primer semestre de 2018 con un Resultado Neto Atribuible Ajustado de -117,5 millones de euros, un 13,3% mejor que en el mismo periodo de 2017.

Por su parte, el EBITDA Ajustado se sitúa en -57,5 millones debido a una menor actividad en Construcción, la adversa marcha de los EPC (*Engineering, Procurement and Construction*) de Industrial, y unos elevados costes corporativos en proceso de reducción.

En lo que respecta a las ventas alcanzan los 1.445,1 millones de euros, un 9% menos que en el mismo periodo del año anterior, afectadas por la menor actividad en Construcción e Industrial y la menor aportación de las sociedades de Mayakoba tras su venta en abril de 2017. El 74,3% de la cifra de negocio se ha realizado en el exterior.

El Resultado Neto Atribuible se sitúa en -843,6 millones de euros y está afectado por importantes ajustes contables y efectos no recurrentes:

- -550,5 millones de euros procedentes, principalmente, de un ajuste contable por la venta de OHL Concesiones, sin efecto alguno en caja ni en patrimonio neto. En concreto, este impacto se debe a la aplicación de la NIC 21 que exige pasar por la cuenta de resultados, en el momento de la venta de un activo, las reservas de conversión registradas en los Fondos Propios de la compañía por el efecto de las variaciones de tipo de cambio acumuladas en el valor consolidado de esos activos.
- -28,8 millones de euros, principalmente, por el resultado negativo de la demanda interpuesta en el proyecto Central Hidroeléctrica Xacbal Delta (Guatemala) y los costes del Procedimiento de Despido Colectivo que afecta a Obrascón Huarte Lain S.A y otros por importe de -28,0 millones.
- -76,7 millones por el reconocimiento de pérdidas por sobrecostes incurridos para subsanar las incidencias surgidas durante el periodo de arranque y puesta en operación del Hospital CHUM (Canadá), tras haber completado con éxito, a finales del ejercicio 2017, la entrega provisional y puesta a disposición del cliente de su primera fase. La segunda fase del proyecto ha sido cedida a un contratista local por lo que OHL no tiene obra pendiente de ejecutar en este proyecto.
- -42,1 millones relacionados, principalmente, con la venta de participaciones y otras filiales menores de Mayakoba.

En relación con la principal actividad de la compañía, Construcción, hay que destacar que su cartera a corto plazo ha alcanzado los 5.582,1 millones - el 38,5% de la cartera procede de Estados Unidos y el 28,6% de Latinoamérica -. En tanto que la nueva contratación en el primer semestre ha alcanzado los 1.237,2 millones lideradas por adjudicaciones en Europa o Estados Unidos como la modernización de la línea ferroviaria Sudomeric- Votice en República Checa por 172,2 millones o trabajos de remodelación en el metro de Nueva York por 100 millones.

Reducción de deuda y liquidez

El hecho más significativo del primer semestre ha sido el cierre, con fecha 12 de abril, de la operación de venta y transmisión del 100% del capital social de OHL Concesiones a IFM. Esta operación ha contribuido a simplificar la estructura de negocio de la compañía, reducir de forma significativa su endeudamiento y a mejorar su perfil de liquidez.

A cierre de la operación, OHL recibió un importe neto próximo a los 1.991,0 millones de euros que ha permitido:

- Reducir un 53% su deuda bruta mediante el repago de prácticamente la totalidad de su deuda bancaria por 701,7 millones de euros y de 228,3 millones de euros de bonos. Tras el repago, la deuda bruta se sitúa en 709,7 millones de euros.
- Distribuir el 6 de junio un dividendo a cuenta del ejercicio 2018 por importe de 100 millones.
- Mejorar de forma material su posición de tesorería disponible que asciende a 1.326,9 millones de euros a 30 de junio de 2018.

Con esta posición de liquidez, OHL muestra, por primera vez en su historia, caja neta positiva que asciende a 617,2 millones a cierre del primer semestre, con la que afrontar una nueva etapa centrada en la rentabilidad y la generación de caja a partir de una cartera saneada y diversificada.

Refuerzo de la cúpula directiva

El pasado 28 de junio, la compañía iniciaba una nueva etapa tras el nombramiento de José Antonio Fernández Gallar como consejero delegado; etapa que estará focalizada en una fuerte reducción de costes de estructura y en la recuperación gradual de la actividad que se espera para 2019 y, sobre todo, para 2020.

Para conseguir este objetivo el CEO ha reforzado la cúpula directiva de OHL destacando el nombramiento de Manuel Álvarez como director general del Grupo que suma una experiencia de casi tres décadas en el sector de la construcción y que será el máximo responsable de las áreas corporativas y de las áreas de ingeniería, construcción y servicios en tanto que José María Sagardoy, con más de 25 años de trayectoria profesional, será el máximo responsable del área Económico-Financiera.